PressRelease

報道関係各位

2026 年 11 月 18 日

株式会社ベルシステム 24

ベルシステム24、Indeed認定パートナー制度で「シルバーパートナー」へ昇格し、採用支援サービスをさらに強化

～人手不足に伴う企業の採用課題に、「Indeed PLUS」と採用BPOを組み合わせて対応～

株式会社ベルシステム 24（本社：東京都港区、代表取締役 社長執行役員：梶原 浩、以下：当社）は、求人配信プラットフォーム「Indeed PLUS」の販売代理店として、「Indeed 認定パートナー制度」において、2026 年 10 月より「シルバーパートナー」へ昇格しましたので、お知らせします。

企業の人手不足が深刻化し、人材確保が課題となる中、当社は国内約 3 万人の従業員を擁しており、そこで培ってきた採用に関する実践的なノウハウと、「Indeed PLUS」の仕組みを最大限に活用[*1]し、企業の採用活動を支援しています。「求人を掲載してもなかなか応募が集まらない」「採用に関わる業務の負担が大きい」「掲載しても効果測定・改善ができない、やり方が分からない」といった課題に対し、フルサポート型の採用代行業務を提供しています。

今回のシルバーパートナーへの昇格を機に、当社は BPO 事業や自社採用で培ってきたノウハウをさらに生かし、企業それぞれの採用課題に応じた支援を強化してまいります。

■サービス概要

「Indeed PLUS」は、クリック課金型で、求人情報を最適な連携求人サイトへ自動掲載する[*2]求人配信プラットフォームです。当社は「Indeed PLUS」を活用し、求人原稿の作成から、運用、効果検証、改善まで代行します。掲載後も継続的に効果を測定し、採用目標の達成を支援します。

サービス URL：https://www.solution.bell24.co.jp/ja/solution/backoffice/indeedplus-support/

＊1 Indeed PLUS 利用の際には、Indeed の利用規約、掲載基準、使用制限が適用されます。

＊2 Indeed PLUS 連携求人サイトのうち、求人の内容・特性や閲覧・応募状況等に照らして Indeed が最も当該求人に相応しいと判断した連携求人サイトへ自動掲載します。

ベルシステム 24 について　企業 URL：https://www.bell24.co.jp/

株式会社ベルシステム 24 は、1982 年に日本初の本格的コールセンターサービス開始以来、様々な企業の消費者との接点を担うコミュニケーション基盤を構築し、コンタクトセンターを中核とした BPO 事業で業界スタンダードモデルを確立してきました。現在は、高度な人材力と最先端テクノロジーを融合し、「総合 BPO パートナー」として進化を続けています。顧客体験の革新からビジネスプロセスの最適化まで企業の DX を推進し、次世代の企業競争力を創出する戦略的パートナーとして、クライアント企業のビジネス進化を加速させます。

「イノベーションとコミュニケーションで社会の豊かさを支える」というパーパスのもと、社会のニーズに応える新たなソリューションを創出し、持続可能な社会の実現に貢献します。

本文中に記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。

本件に関するお問い合わせ

株式会社ベルシステム 24 ホールディングス　広報室

E-mail：pr@bell24.co.jp / TEL：03-6896-6199