

ベルシステム24、オンラインセミナー「もうハイパーフォーマー営業に頼らない～ベルシステム24が実践する法人営業の科学。平準化・型化による成果最大化～」を1月20日（木）に開催

株式会社ベルシステム24（本社：東京都港区、代表取締役 社長執行役員：野田 俊介、以下：ベルシステム24）は、2022年1月20日（木）、「もうハイパーフォーマー営業に頼らない～ベルシステム24が実践する法人営業の科学。平準化・型化による成果最大化～（以下、本セミナー）」と題したオンラインセミナーを開催します。



もうハイパーフォーマー 営業に頼らない

ベルシステム24が実践する
法人営業の科学。
平準化・型化による成果最大化。



吉田 友紀
ベルシステム24



河野 美優
ベルシステム24

2022 **1.20** 木 14:00-15:00 定員 100名

ニューノーマル時代の働き方としてテレワークが普及し、ビジネスにおける営業活動においても電話やメール、ビデオ会議システム等を活用したインサイドセールスなどの非対面営業のニーズが高まっています。一方で、急激な環境変化に対応するため、営業戦略の見直しの必要性や、非対面営業スキルの定着化、人材育成など、新たな課題が浮き彫りになってきています。

本セミナーではこのような課題解決に向けて、数多くのBtoB向けセールス業務のセンター構築および運用経験を積んできた、ベルシステム24の営業BPO専任チーム「Advanced Sales」メンバーが、営業戦略を立てる上での営業プロセスの整理から、クライアント企業の業種や顧客属性に合わせた、インサイドセールスやオンライン商談などの多様なチャネルに対応した成功事例をご紹介します。また、コロナ禍においてもオンラインコミュニケーションで成果が創出できる営業ノウハウの可視化・型化による人材の育成についてご説明します。

■オンラインセミナー概要

開催日時 2022年1月20日(木) 14:00~15:00

会場 オンライン開催 (zoom 予定)

登壇者 株式会社ベルシステム 24

第6事業本部 第1事業部 事業部長 吉田 友紀

第6事業本部 第1事業部 オペレーション第1局 第2グループ 担当マネージャー 河野 美優

参加費 無料

申込先 以下のページより参加登録をお願いします。

https://bell24-form.jp/public/application/add/1810?utm_source=release&utm_medium=press

ベルシステム 24 について 企業 URL : <https://www.bell24.co.jp/ja/>

全国で3万人を超える従業員を擁し、1982年に国内初の本格的コールセンターサービスを開始以来、企業と生活者との接点となって、様々なサービスを展開して参りました。2020年には『中期経営計画 2022』により、在宅コンタクトセンターの4,000席への拡大や、データ活用をはじめとしたDX推進、戦略提携などのアライアンス強化を重点施策として掲げています。

今後も業界のリーディングカンパニーとして、ヒトとテクノロジーを掛け合わせることで培ってきた運用知見をもとに、様々なソリューションの開発・提供を通じ、当社の使命である「イノベーションとコミュニケーションで社会の豊かさを支える」を実現して参ります。

本文中に記載されている会社名、製品名は、各社の登録商標または商標です。

本件に関するお問い合わせ

株式会社ベルシステム 24 ホールディングス 広報 IR 室

E-mail : pr@bell24.co.jp / TEL : 03-6896-6199